



Vedvarende energi i kraftig vækst



Line Marie Pedersen
Partner



Martin Juste
Partner

Klimaudfordringerne har ført til et boomende marked for vedvarende energi med vind og sol som de vigtigste kilder. Projekterne bliver stadig større og med et stigende antal finansieringsmodeller, f.eks. uden statsstøtte. For DLA Piper har udviklingen betydet vækst, nye klienttyper og et nyt forretningsområde.

DLA Piper har i mange år arbejdet i energisektoren med nogle af verdens største selskaber som klienter. Inden for de senere år er der blevet udvidet kraftigt mod fremtidens marked for vedvarende energi og med nye aktører til følge.

"Der sker rigtig meget inden for vedvarende energi, primært vind og sol, hvor det går stærkt i dag. Baggrunden er selvfølgelig klimaudfordringerne, der i den grad præger den globale dagsorden. Der kommer hele tiden nye tiltag, lovgivning og investeringer, der er rettet mod de massive udfordringer, verden står overfor.

Inden for vedvarende energi er det ikke alene de traditionelle energiselskaber, der tegner markedet, men også nye virksomheder, en blanding af startups og større selskaber, bl.a. med baggrund i Sydeuropa," siger Line Marie Pedersen, der er Partner og afdelingsleder i Fast ejendom hos DLA Piper Denmark.

De traditionelle energiselskaber er stadig en vigtig målgruppe, forklarer hun. "Selv om der er en igangværende udfasning af sort energi, fylder den fylder stadig meget, f.eks. raffinaderisektoren.

Samtidig er olieselskaberne også udmærket klar over, hvor udviklingen bevæger sig hen og gør sig store anstrengelser for at komme ind på markedet for vedvarende energi. F.eks. har vi rådgivet Crossbridge Energy A/S, tidligere A/S Dansk Shell, med planerne for brintfabrikken HySynergy, der opføres i Fredericia. Fabrikken skal reducere klimaaftrykket for det eksisterende raffinaderi i området ved at producere grøn energi til tung transport. Det bliver et stort anlæg, der i første omgang får en kapacitet på 20 megawatt, men skal ende med 1 gigawatt, altså tusind megawatt."

Guide fra idé til drift

Ellers er det som sagt primært vind og sol, der tegner markedet for vedvarende energi. "Inden for vind er det altafgørende at sikre projektrettighederne, der gør det muligt at etablere og drive vindmølleparker. Vores rolle er, i samarbejde med andre selskaber i DLA Pipers internationale netværk, at guide energiselskaberne fra idé til drift. Den arbejdsproces involverer en række forskellige aktiviteter som forhandlinger, kontrakter, finansiering og myndighedsgodkendelser. Finansiering er et kapitel for sig, da der er forskellige modeller og kombinationsmuligheder med f.eks. egenfinansiering, joint venture eller finansiering fra en tredjepart," lyder det fra Line Marie Pedersen.

"Offshore vindmøllemarkedet er ikke nyt, men vokser voldsomt i disse år," fortæller partner Martin Juste, der er specialiseret inden for offshore-vindenergi, shipping og transport. "Projekterne bliver større og større. For 5-10 år siden var kapaciteten 100-300 megawatt per projekt, nu taler vi gigawatt. Det betyder selvfølgelig også større anlægssummer og kræver meget præcise aftalesæt for at opnå finansiering."

Vindmølleprojekter uden statsstøtte

Vindmøllemarkedet både vokser og er under forandring. "Vi ser rigtig mange projekter under udvikling i disse år i hele Europa. Desuden er mange udbud nu uden forudsætning om statsstøtte. Det skyldes dels, at man er blevet meget sikker på teknologien, og at de store energiselskaber har økonomien til selv at drive vindmølleanlæggene, så de dermed slipper for bindinger ifm. statsstøtte som krav om rapportering," forklarer Line Marie Pedersen.

I vindmøllehandler uden statsstøtte gøres ofte brug af elhandelsaftaler eller en Power Purchase Agreement (PPA), hvor køber og sælger indgår en langsigtet aftale om levering af grøn strøm, siger Martin Juste. "PPA'er giver anlægsoperatøren sikkerhed for levering af grøn el til en kunde over en lang årrække. Denne sikkerhed kan bruges til at skaffe finansiering. Det er et relativt nyt område i Danmark, hvor DLA Piper står meget stærkt på vores internationale ekspertise. I det hele taget er det en klar fordel for os på et så internationalt og foranderligt marked som vedvarende energi at kunne trække på DLA Pipers globale netværk. Vi har altid mulighed for at sammensætte et stærkt hold af internationale eksperter til at give klienten den optimale rådgivning."

Kommerciel rådgivning med fingeren på pulsen

Det nordiske klima byder langt fra altid på sol, men ikke desto mindre er solceller en interessant mulighed, siger Line Marie Pedersen. "Sol er ligeledes et marked i vækst, hvor større landbrugsbesiddere får tilladelse til at

opstille solceller, som bliver solgt til energiselskaber. På solcellemarkedet repræsenterer vi ikke udelukkende energiselskaber; nogle gange er vi rådgiver for den anden part, hvilket er forholdsvis nyt for os."

Rådgivningen af klienter inden for vedvarende energi har også ført til et nyt forretningsområde for DLA Piper Denmark, idet kommerciel research og rådgivning er blevet et fokusområde, forklarer Line Marie Pedersen. "Vi leverer en ydelse, hvor vi præsenterer vores klienter for nye projektmuligheder ved at kombinere juridisk ekspertise med kommerciel indsigt. Vi holder konstant øje med ny lovgivning, nationalt og internationalt, og vi følger markedet mht. konkurrenter, nye koncessioner og andre muligheder for projekter. Desuden kigger vi på, hvem der kunne være mulige partnere for klienterne i et sådant projekt, f.eks. i form af et joint venture. Vi bruger vores internationale netværk i DLA Piper til hele tiden at have fingeren på pulsen i et meget dynamisk marked, hvor det gælder om at handle hurtigt og slå til, når muligheden byder sig," siger Line Marie Pedersen.

Markedet for vedvarende energi vil også være pulserende i 2022, siger Line Marie Pedersen. "Vi forventer et travlt år, både inden for sol og vind. Vi har netop landet et projekt med en stor international klient, hvor der skal opføres en række store solcelleanlæg rundt omkring i Danmark. Og mht. vind vil der komme stadig flere projekter, hvor der skal udvikles nye anlæg."



”

Vi forventer et travlt år, både inden for sol og vind. Vi har netop landet et projekt med en stor international klient, hvor der skal opføres en række store solcelleanlæg rundt omkring i Danmark.

Line Marie Pedersen, Partner

PDF [Vedvarende energi i kraftig vækst.pdf](#)

Services Fast ejendom

Sectors Energy and Natural Resources
